

Практические рекомендации нерезидентам по созданию и развитию бизнеса в Украине

Вы намерены вести бизнес в Украине? Эта памятка поможет получить ответы на вопросы о создании, ведении операционной деятельности и управлении удаленным подразделением в Украине. Информация подготовлена компанией «Евроконсалтинг», используя данные анализа работы более 200 наших клиентов и 12-летний опыт создания и развития предприятий и представительств иностранных компаний в Украине.

1. Основные юридические аспекты

- a. В Украине при создании предприятий, как правило, выбирают юридическую форму - Общество с ограниченной ответственностью (ООО). Минимальный размер уставного фонда равняется размеру минимальной заработной платы на момент регистрации (данные о размере минимальной заработной платы публикуются на сайте <http://ek-ua.com/minimum.htm>). При определении размера уставного фонда планируйте начальные затраты на развитие компании до выхода на точку безубыточности.
- b. Если Вы планируете финансировать предприятие за счет заемных средств, необходимо учитывать срок, отводимый на регистрацию договоров займов в Национальном Банке Украины, который составляет от 2 недель.
- c. Бесплатно проверить возможность регистрации наименования Вашего предприятия Вы можете на сайте <http://irc.gov.ua/ua/Poshuk-v-YeDR.html>
- d. На момент регистрации предприятия директором может быть только гражданин Украины, наличие бухгалтера необязательно. Для того, чтобы предприятием руководил иностранный гражданин, созданному предприятию необходимо получить соответствующее разрешение на трудоустройство, которое оформляется через 3-4 месяца после регистрации предприятия.
- e. На основании разрешения на трудоустройство нерезидент может оформить временный вид на жительство для себя и членов своей семьи на срок до 1 года с правом продления.
- f. Для ведения отдельных видов деятельности требуется получение индивидуальных лицензий. Информация о лицензируемых видах бизнеса представлена на сайте: <http://ek-ua.com/consulting-license-ukraine.htm>
- g. Юридические вопросы Вы можете направить нам на адрес: lex@ek-ua.com

2. Бухгалтерский учет и налогообложение

- a. В Украине действуют общая и упрощенная системы налогообложения. Правильный выбор системы налогообложения позволяет в разы снижать налоговые платежи. Ознакомительная информация о налогообложении содержится на сайте: <http://ek-ua.com/nalogukr.htm>

- b. При организации учета уделите внимание учетной политике и её влиянию на налогообложение прибыли предприятия.
- c. Контролируйте сроки подачи отчетности. Неподача или несвоевременное предоставление налоговых деклараций (расчетов) влечет за собой наложение штрафа в размере 170 гривен, а за повторное нарушение - 1020 гривен за каждую такую неподачу или несвоевременное предоставление.
- d. При организации бухгалтерии нужно учитывать затраты на содержание рабочего места бухгалтера и поддержку программного обеспечения. Часто ведение учета выгоднее поручить специализированной компании.
- e. Вопросы по налогообложению или организации бухгалтерского учета Вы можете направить на адрес: tax@ek-ua.com

3. Место размещения и выбор недвижимости

- a. При регистрации компании не в городах-миллионниках (особенно в столице), а в каком-либо регионе Украины, Вы можете снизить до 40% на покупку или аренду недвижимости, операционные затраты на персонал, бухгалтерское обслуживание и т.д.
- b. Информацию об объектах недвижимости Вы можете найти в Интернете (<http://agent.ua>, www.domik.net). До 30% от стоимости Вы можете сэкономить, приобретая залоговые активы коммерческих банков. Некоторые из объектов размещены на сайте: <http://www.uamakler.com>
- c. В зависимости от стоимости объекта недвижимости, комиссионное вознаграждение при покупке оставляет от 2 до 5% от его стоимости, при аренде разовое вознаграждение от 50 до 100% от месячной арендной платы.
- d. При покупке недвижимости обязательно привлекайте специалистов для проверки юридической чистоты объектов.
- e. Вопросы по поиску и сопровождению операций с недвижимостью Вы можете направить на адрес: makler@ek-ua.com

4. Поиск персонала

- a. Информацию о предложениях Вы можете найти в Интернет (<http://www.work.ua>, rabota.ria.ua), однако старайтесь принимать персонал по рекомендациям. Около 45% новых компаний несут значительные финансовые потери по причине кадровых ошибок на начальном этапе.
- b. При планировании работы учтите возможность получения дотации на создание дополнительных рабочих мест для трудоустройства безработных (приказ Министерства труда и социальной политики Украины от 10.01.2001 г. № 1).
- c. Уделяйте должное внимание кадровому администрированию и соблюдению норм трудового законодательства. За нарушение трудового законодательства установлена как уголовная, так и административная ответственность.
- d. Вопросы поиска персонала Вы можете направить запрос на адрес: hr@ek-ua.com

5. Маркетинг и продажи

- a. Получить отдельные статистические данные по интересующему рынку Вы можете, посетив сайт «Государственной службы статистики Украины»: <http://www.ukrstat.gov.ua/>, а также сайт «Укрэкспорт»: <http://ukrexport.gov.ua/rus/>.
- b. 70% предприятий, которые выходят на рынок Украины, несут значительные потери средств и времени за счет недостаточной оценки рынка и конкуренции. Рекомендуем выделять бюджет на проведение маркетингового исследования. Полученная информация позволит избежать рисков при продвижении на рынок.
- c. На практике часто встречается, что даже налаженная система продаж может дать сбой в другой стране, в силу каких-либо национальных, территориальных и других особенностей. Выстраивая систему продаж, выявляйте национальные особенности и используйте их в свою пользу.
- d. При изучении региональной специфики удобно использовать сайты областных государственных администраций. Список сайтов находится по адресу: <http://ukrexport.gov.ua/rus/administrations/?country=ukr>
- e. Вопросы маркетинга и продаж Вы можете направить письмо нам на адрес: mkt@ek-ua.com

6. Управление удалённым офисом (проектами) в Украине

- a. Обратите внимание на возможность использования платных и бесплатных ИТ-систем управления проектами создания и контроля удаленным офисом. 65% компаний испытывают сложности управления своими подразделениями и недооценивают время своих менеджеров на его организацию.
- b. Для ускорения выхода на рынок Украины Вы можете выбрать стратегию поглощения небольших компаний или инвестирования в нишевые проекты, имеющие готовый менеджмент и конкурентные преимущества. Информация о некоторых инвестиционных проектах находится на сайте: www.uaban.org
- c. Вопросы создания системы управления удаленным офисом и подбора инвестиционных проектов в Украине Вы можете направить нам адрес: mg@ek-ua.com

Надеюсь, что предложенная выше информация будет полезна для Вас. Для того, чтобы обсудить вопрос выхода Вашей компании на рынок Украины с помощью Евроконсалтинг, Вы можете обращаться ко мне лично (desyak@ek-ua.com), к нашим специалистам по адресам, указанным в данной памятке, или в службу поддержки клиентов по тел. +38 (044) 360-19-95.

Будьте гибки, осведомлены и подготовлены. Успех ждёт Вас!

Сергей Десяк,
Директор
Компания «Евроконсалтинг»
www.ek-ua.com